



Die Joiner's Bench GmbH am Standort Remscheid entwickelt und fertigt seit 1999 Akku-hydraulische Presswerkzeuge mit Multi-Funktionselektronik für Handel und Industrie national und international in den Bereichen Elektrotechnik, Sanitärtechnik und Automotive. Jedes Produkt entsteht in enger Zusammenarbeit mit dem Kunden und erfüllt höchste Ansprüche an Qualität und Präzision, von der Idee über den Prototypenbau bis hin zur Serienfertigung.

Als wesentlicher Wachstumstreiber unseres etablierten Unternehmens suchen wir den

Vertriebs-Manager (m/w/d)

Die gesamte Marketingstrategie des Produktportfolios unserer Unternehmensgruppe liegt in Ihren Händen

WAS SIE MACHEN WERDEN

- Sie verantworten sämtliche Marketing-Aktionen und -Systeme des Unternehmens und entwickeln neue Ideen und Konzepte zur Leadgenerierung über neue Vertriebswege
- Sie sind ein kreativer Ideengeber und Umsetzer, planen und pflegen unseren Online-Content und spielen diesen auf den verschiedenen Kommunikationskanälen aus
- Sie agieren in den Verkaufsregionen mit dem Aufbau von neuen Vertriebsstrukturen
- Sie identifizieren durch Markt- und Wettbewerbsanalysen neue Trends und generieren Impulse für das eigene Produktmarketing
- Sie beauftragen und koordinieren externe Dienstleister
- Sie arbeiten eng mit der Produktentwicklung zusammen
- Sie berichten direkt an die Geschäftsleitung

WAS SIE MITBRINGEN

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Marketing oder eine vergleichbare Ausbildung
- Sie begeistern die Technik und Sie haben Freude daran, sich intensiv mit innovativen Produkten auseinander zu setzen und andere dafür zu begeistern
- Sie können auf erste Berufserfahrungen im B2B-Vertrieb zurückgreifen, idealerweise im Bereich von erklärungsbedürftigen Produkten
- Sie haben Erfahrungen in der Konzeption und Erstellung von Marketingmaterialien

- Sie haben Spaß daran Themen voranzutreiben, strukturiert und eigenverantwortlich zu handeln, Verantwortung im Team zu übernehmen und Initiative zu ergreifen
- Sie sprechen sehr gutes Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Eine weitere Fremdsprache wäre ein Plus

WAS WIR IHNEN BIETEN

- Einen perfekten Einstiegsmoment in Bezug auf Wachstum und Möglichkeiten, sich unserer Vision anzuschließen
- Eine gute, umfangreiche Einarbeitung
- Flexible Arbeitsmöglichkeiten zwischen Büro und mobilem Arbeiten
- Ein offenes und kooperatives Miteinander
- Einen Firmensitz in Remscheid mit sehr guter Verkehrsanbindung

Sie haben Lust, unseren Vertriebsbereich grundlegend neu mitzugestalten und Ihren persönlichen Fußabdruck zu hinterlassen?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, gerne mit Gehaltsvorstellung und möglichem Starttermin unter personal@joiners-bench.de.

Für eine erste Kontaktaufnahme erreichen Sie uns unter unserer Telefon-Nr.: (+49) 02191/36215-8993

Joiner's Bench GmbH Adlerstraße 17 b, 42859 Remscheid